



**Formation
certifiante**

PROGRAMME DE FORMATION



Conduire un projet de création d'entreprise

Construisez votre entreprise étape par étape !

LA FORMATION POUR CREER VOTRE ENTREPRISE RENTABLE

Tronc Commun

- **35 heures en autonomie** de formations vidéos
- **10 semaines de coaching individuel**, accompagnées par un Mentor Expert (En fonction de la formule choisie 5, 7 ou 10 sessions avec votre mentor pour avancer sur votre projet et rédiger votre Business plan)
- **10 semaines de coaching de groupe**, animées par un Mentor Expert qui répondra à vos questions

+

1, 3 ou 12 mois de suivi personnalisé post-formation (en fonction de la formule choisie)

+

Accès à la plateforme de formation en ligne à vie

+

1,2 ou 3 Ateliers Digitaux Interactifs Business Post Formation (selon la formule)

OBJECTIFS

L'objectif de cette formation est de valider les grandes étapes de la création d'entreprise: Structurer son projet, préciser son offre, choisir son statut juridique, rédiger son Business Plan et réaliser les démarches d'immatriculation.

A l'issue de la formation, vous devez être capable de :

- Vérifier la cohérence de votre projet de création d'entreprise en adéquation avec vos compétences, ambitions et contraintes personnelles
- Réaliser votre étude de marché
- Elaborer le Business Model de votre projet de création d'entreprise
- Choisir la forme juridique la plus adaptée à votre projet de création d'entreprise
- Evaluer la rentabilité financière du projet de création d'entreprise
- Sélectionner les moyens de communication et réseaux sociaux les plus adaptés aux personnes identifiées
- Analyser les différents dispositifs financiers et aides possibles à la création d'entreprise
- Elaborer un argumentaire de présentation de votre projet de création d'entreprise
- Réaliser les différentes démarches d'immatriculation de l'entreprise

PROGRAMME DE LA FORMATION

INTRODUCTION À L'ENTREPRENEURIAT

Analyser les dynamiques du marché, Évaluer l'adéquation porteur/projet, Structurer son idée de création, Comprendre les étapes clés, Définir une offre claire, Se préparer au rôle de chef d'entreprise, Adopter l'effectuation pour son projet.

ANALYSER SON MARCHÉ ET DÉFINIR SA CLIENTÈLE CIBLE

Analyser les dimensions clés d'une étude de marché, Utiliser ChatGPT pour réaliser une étude documentaire, Définir son cœur de cible, Étudier et comprendre ses concurrents.

COMPRENDRE LES ASPECTS JURIDIQUES ET S'IMMATRICULER

Analyser les différentes formes juridiques (SARL, EURL, SAS, SASU, EI, micro-entreprise), Comprendre les régimes sociaux et fiscaux disponibles, Identifier et mobiliser les partenaires clés du projet (avocats, comptables), Effectuer les démarches d'immatriculation (Infogreffe, publication au journal officiel, rédaction des statuts).

IDENTIFIER LES DISPOSITIFS D'AIDES À LA CRÉATION, REPRISE D'ENTREPRISE

Identifier et sélectionner les aides adaptées à son projet : aides fiscales et sociales, aides à l'embauche, aides à l'innovation, aides sectorielles ou locales, concours dédiés à la création d'entreprise.

ANALYSER LA RENTABILITÉ DE SON PROJET ET RÉALISER SON PRÉVISIONNEL FINANCIER

Construire le montage financier de son projet : plan de financement, compte de résultat, plan de trésorerie, Estimer son chiffre d'affaires prévisionnel, Identifier les besoins en investissement et charges, Recenser les ressources, aides et financements disponibles, Calculer son seuil de rentabilité, Maîtriser l'organisation administrative et comptable d'une entreprise, Choisir le statut juridique le plus adapté.

DÉFINIR UNE OFFRE CLAIRE ET ATTRACTIVE

Définir son persona, Structurer ses messages et sa ligne éditoriale, Sélectionner les moyens de communication appropriés, Identifier les réseaux sociaux les plus pertinents, Créer des pages professionnelles pour renforcer sa visibilité.

COMMUNIQUER SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX ET DÉVELOPPER SON RÉSEAU

Définir son persona, Structurer ses messages et sa ligne éditoriale, Sélectionner les moyens de communication appropriés, Identifier les réseaux sociaux les plus pertinents, Créer des pages professionnelles pour renforcer sa visibilité.

RÉDIGER SON BUSINESS PLAN ET PITCHER SON PROJET

Analyser la structure et la trame d'un Business Plan, Rédiger une version simplifiée de son Business Plan, Apprendre les bases de la prise de parole en public, Préparer un pitch clair et convaincant.

POINTS FORTS

- Formateurs **eux-mêmes chefs d'entreprise** et experts dans leur domaine
- Formation enrichie par une plateforme de formation en ligne avec des vidéos, modèles
- 2, 4 ou 12 sessions de suivi post-formation par un consultant en entrepreneuriat
- Mise en pratique immédiate sur votre projet
- Adhésion à la Communauté des **entrepreneurs & Investisseurs Immobilier** BSoft Team

PUBLIC CIBLE ET PRÉ-REQUIS

Tout public ayant un **projet de création d'entreprise**.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur)

Aisance dans la rédactionnel et le traitement de données chiffrées



Vous devez disposer d'un ordinateur (PC ou Mac) et d'une connexion Internet haut-débit.

MÉTHODOLOGIE

Une théorie réduite à l'essentiel pour un maximum de mises en application sur votre projet.



BSOFT TEAM favorise les échanges entre entrepreneurs, permettant de challenger et d'affiner votre projet.

Les maîtres mots sont : **interaction, participation, démonstration.**



ACCOMPAGNEMENT



Apprenez à votre rythme et échangez en groupe avec d'autres entrepreneurs également engagés dans un processus de création.

Profitez en bonus post-formation, après obtention de la certification, de 1, 2 ou **3 ateliers digitaux interactifs d'une journée** chacun pour échanger avec des entrepreneurs chevronnés.

INTERVENANTS



Nos consultants-formateurs, passionnés par l'entrepreneuriat, sont **eux-mêmes entrepreneurs**. Spécialisés dans leurs domaines d'expertise et formés à la **transmission du savoir**, leur **expérience, allant de 3 à 20 ans**, et leur complémentarité assurent une qualité optimale des formations.



ESPACE PERSONNEL BSOFT TEAM

Vous bénéficiez d'**une interface intuitive et fluide** accessible 24h/24 sur ordinateur, smartphone et tablette, vous permettant d'accéder à :



- Vos supports de cours (vidéos en vidéo)
- Des documents supports téléchargeables

Le contenu en ligne sur la plateforme est accessible à vie

DÉMARCHE ET TRAVAIL PERSONNEL

Pour maximiser les bénéfices de nos formations, engagez-vous dans des **démarches personnelles** pour faire **progresser votre projet** et mettre en œuvre le plan d'action conçu durant la formation.

SANCTION DE LA FORMATION - CERTIFICATION

Cette formation prépare à la certification Conduire un projet de création d'entreprise enregistrée au répertoire spécifique sous le numéro **RS7004** par CréActifs.

Modalités d'évaluation

A l'issue de la formation, le stagiaire devra remettre un rapport écrit présentant son projet de création d'entreprise. Il présentera ensuite son projet lors d'une soutenance orale devant un jury professionnel.

Déroulé des épreuves d'évaluation

Dossier de projet professionnel à remettre au minimum 2 semaines avant la soutenance orale. Soutenance orale : 20 min de présentation et 10 min de Q/R avec le jury.



NOS CONVICTIONS

Chez BSOFTEAM, nous croyons que **chacun peut devenir entrepreneur** et que **la formation joue un rôle clé dans la réussite des projets**. Pour nous, rien n'est plus efficace qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur !

“ Il n'y a rien de mieux qu'un entrepreneur pour former un entrepreneur ! ”

COMMUNAUTÉ D'ENTREPRENEURS BSOFTEAM

Réseau D'ENTREPRENEURS

En rejoignant nos formations, vous intégrez le **réseau des entrepreneurs-investisseurs** antillais formés par BSoft Team ! Vous accéderez à notre communauté en ligne, où vous pourrez poser vos questions et échanger avec des Antillais **basés aussi bien aux Antilles qu'à l'international**.

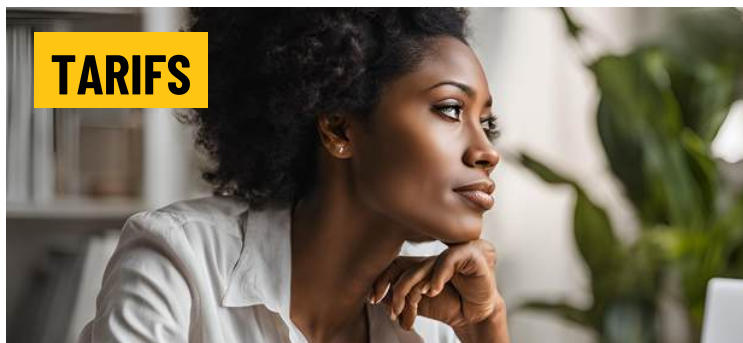
Nous organisons régulièrement des **événements réseau** pour rompre l'isolement des dirigeants, créer des connexions et développer des synergies, tout en vous ouvrant à de nouvelles opportunités.



SITUATION DE HANDICAP

Cette formation est ouverte aux personnes en situation de handicap. Pour toute demande d'aménagement spécifique (pédagogique, matériel, technique ou humain), contactez notre référent handicap par téléphone au **+596 696 66 90 49** ou par e-mail à **info@bsoftlearning.fr**.

TARIFS



Nos tarifs sont disponibles sur notre site internet : bsoftlearning.fr
Formations éligibles à une prise en charge dans **99%** des cas

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

Modalités d'accès : voir page suivante.
Délais d'accès : de 48 heures à 2 mois en fonction du financement.

UNE INSCRIPTION SIMPLE ET RAPIDE !
QUELLE QUE SOIT VOTRE SITUATION ET VOTRE FINANCEMENT

1**Contactez-nous !**

- Par Message Whatsapp 7j/7 au **+596 696 66 90 49**
- Prenez directement [rendez-vous avec un conseiller formation](#)
- Par mail : info@bsoftlearning.fr

Nous vous apporterons une réponse sous 48h !

2

Votre diagnostic personnalisé est réalisé avec **un conseiller formation** par téléphone.

L'entretien diagnostic de 15 min nous permet d'analyser et de comprendre votre situation, valider vos pré-requis afin de déterminer un **parcours de formation adapté à vos besoins**.

**3**

Vous recevez une proposition de parcours de formation adapté à votre situation ainsi que les éléments nécessaires pour **finaliser votre inscription dans les 48 heures** suivant votre diagnostic.

4**DÉMARREZ VOTRE FORMATION !**